

## FIȘA DISCIPLINEI

### 1. Date despre program

|                                       |                                                 |
|---------------------------------------|-------------------------------------------------|
| 1.1 Instituția de învățământ superior | Universitatea Babeș-Bolyai                      |
| 1.2 Facultatea                        | Facultatea de Drept                             |
| 1.3 Departamentul                     | Drept                                           |
| 1.4 Domeniul de studii                | Drept                                           |
| 1.5 Ciclul de studii                  | Master                                          |
| 1.6 Programul de studiu / Calificarea | Dreptul internațional și comparat al afacerilor |

### 2. Date despre disciplină

|                                        |                                                     |               |   |                        |             |                                          |
|----------------------------------------|-----------------------------------------------------|---------------|---|------------------------|-------------|------------------------------------------|
| 2.1 Denumirea disciplinei              | International Benchmarks in Contractual Obligations |               |   |                        |             |                                          |
| 2.2 Titularul activităților de curs    | Popa Ionuț Florin                                   |               |   |                        |             |                                          |
| 2.3 Titularul activităților de seminar | Popa Ionuț Florin                                   |               |   |                        |             |                                          |
| 2.4 Anul de studiu                     | V                                                   | 2.5 Semestrul | I | 2.6. Tipul de evaluare | Examen oral | 2.7. Regimul disciplinei<br>Cu frecvență |

### 3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

|                                                                                                |    |                |   |                       |     |
|------------------------------------------------------------------------------------------------|----|----------------|---|-----------------------|-----|
| 3.1 Număr de ore pe săptămână                                                                  | 3  | Din care: curs | 2 | 3.3 seminar/laborator | 1   |
| 3.4 Total ore din planul de învățământ                                                         |    | Din care: curs |   | 3.6 seminar/laborator |     |
| Distribuția fondului de timp:                                                                  |    |                |   |                       | ore |
| Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe                                    |    |                |   |                       | 20  |
| Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren |    |                |   |                       | 20  |
| Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri                          |    |                |   |                       | 10  |
| Tutoriat                                                                                       |    |                |   |                       | 5   |
| Examinări                                                                                      |    |                |   |                       | 5   |
| Alte activități: .....                                                                         |    |                |   |                       | -   |
| 3.7 Total ore studiu individual                                                                | 55 |                |   |                       |     |
| 3.8 Total ore pe semestru                                                                      | 97 |                |   |                       |     |
| 3.9 Numărul de credite                                                                         | 7  |                |   |                       |     |

### 4. Precondiții (acolo unde este cazul)

|                   |                                              |
|-------------------|----------------------------------------------|
| 4.1 de curriculum | în principiu, absolvirea Facultății de Drept |
| 4.2 de competențe | limba engleză                                |

### 5. Condiții (acolo unde este cazul)

|                                                |   |
|------------------------------------------------|---|
| 5.1 De desfășurare a cursului                  | - |
| 5.2 De desfășurare a seminarului/laboratorului | - |

### 6. Competențele specifice acumulate

|                         |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |
|-------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Competențe profesionale | <ul style="list-style-type: none"> <li>- dobândirea abilității necesare aplicării Convenției de la Viena privind vânzarea internațională de mărfuri;</li> <li>- cunoașterea regulilor cu privire la competența jurisdicțională internațională în materia vânzării internaționale de mărfuri;</li> </ul>                                                                      |
| Competențe transversale | <ul style="list-style-type: none"> <li>- capacitatea de a oferi consultanță juridică și consiliere în materia vânzării internaționale de mărfuri;</li> <li>- abordarea comparativă a diverselor aspecte privind vânzarea internațională de mărfuri;</li> <li>- pregătirea juridică minimală în litigii internaționale privind vânzarea internațională de mărfuri;</li> </ul> |

## 7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor acumulate)

|                                       |                                                                                                                                                                                                                                      |
|---------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 7.1 Obiectivul general al disciplinei | <ul style="list-style-type: none"> <li>- cunoașterea dispozițiilor Convenției de la Viena privind vânzarea internațională de mărfuri;</li> <li>- cunoașterea normelor jurisdicționale internaționale aplicabile vânzării;</li> </ul> |
| 7.2 Obiectivele specifice             | - operarea cu regulile Convenției de la Viena privind vânzarea internațională de mărfuri;                                                                                                                                            |

## 8. Conținuturi

| 8.1 Curs                                                                                                                                                                                                                                                         | Metode de predare                                                                    | Observații |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|------------|
| 1. Situația actuală a contractelor de vânzare internațională de mărfuri;                                                                                                                                                                                         | Indicarea de resurse bibliografice electronice                                       |            |
| 2. Istoria redactării și adoptării convențiilor referitoare la vânzarea internațională;                                                                                                                                                                          | Distribuirea anumitor materiale scanate ce urmează a fi discutate în cadrul cursului |            |
| 3. Convenția de la Viena privind vânzarea internațională de mărfuri în prezent (statut/structură/ratificare opțională/ CVIM ca un sistem opt-out);                                                                                                               | Utilizarea prezentărilor de tip power point/ slide-uri                               |            |
| 4. Reguli de aplicare ale CVIM și metodologie;                                                                                                                                                                                                                   | Discuții libere sau pe bază de întrebări                                             |            |
| 5. Formarea contractului guvernat de CVIM;                                                                                                                                                                                                                       | Analiza jurisprudenței                                                               |            |
| 6. Aspecte curente privind efectele vânzării: neexecutarea esențială a obligațiilor contractuale, regulile cărora le sunt supuse comunicările dintre părți, regulile în materia executării în natură;                                                            |                                                                                      |            |
| 7. Obligațiile vânzătorului: cadrul legal, trecerea în revistă a obligațiilor, obligația de predare a mărfurilor;                                                                                                                                                |                                                                                      |            |
| 8. „Conformitatea mărfurilor” conform CVIM: noțiune, chestiunea standardelor naționale, sarcina probei, reguli privind examinarea și notificarea neconformității, <i>estoppel</i> și <i>waiver</i> conform CVIM, conformitatea „legală” conform art. 41-45 CVIM; |                                                                                      |            |

|                                                                                                                         |  |  |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--|--|
| 9. Remediile neexecutării conform art. 45 CVIM;                                                                         |  |  |
| 10. Obligațiile cumpărătorului: obligația de plată a prețului, obligația de preluare a bunului, remediile neexecutării; |  |  |
| 11. Transferul riscurilor: aspecte de drept comparat, reguli generale și specifice conform CVIM;                        |  |  |
| 12. Remediile CVIM: aspecte generale, excepția de neexecutare, rezoluțiunea anticipată, rezoluțiunea/rezilierea;        |  |  |
| 13. Remediile CVIM: daunele - interese: reguli generale și reguli specifice conform art. 74-78 CVIM;                    |  |  |
| 14. Recapitularea prevederilor principale ale CVIM și studierea reperelor jurisprudențiale în materie.                  |  |  |

#### Bibliografie:

Ingeborg Schwenzer, Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods, Oxford, 2022;  
 Joseph Lookofsky, CISG Convention and Domestic Contract Law, Djof Publishing, 2014;  
 Ingeborg Schwenzer, Christiana Fountoulakis, Mariel Dimsey, International Sales Law: A Guide for the CISG, Bloomsbury Publishing, 2019;

| 8.2 Seminar / laborator                                                                       | Metode de predare                                                                       | Observații |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------|------------|
| Aprofundarea conținutului cursurilor și analiza problemelor cu un grad ridicat de dificultate | Distribuirea anumitor materiale scanate ce urmează a fi discutate în cadrul seminarului |            |

#### 9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

#### 10. Evaluare

| Tip activitate                     | 10.1 Criterii de evaluare                                                              | 10.2 metode de evaluare | 10.3 Pondere din nota finală |
|------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------|------------------------------|
| 10.4 Curs                          | operarea cu regulile Convenției de la Viena privind vânzarea internațională de mărfuri | Examinare orală         | 25 %                         |
| 10.5 Seminar/laborator             | operarea cu regulile Convenției de la Viena privind vânzarea internațională de mărfuri | Examinare orală         | 25%                          |
| 10.6 Standard minim de performanță |                                                                                        |                         |                              |
| Nota 5 (cinci)                     |                                                                                        |                         |                              |

Data completării

19.09.2024

Semnătura titularului de curs

.....

Semnătura titularului de seminar

.....

Data avizării în departament

.....

Semnătura directorului de departament

.....

