



FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	UNIVERSITATEA BABEȘ-BOLYAI
1.2 Facultatea	DREPT
1.3 Departamentul	DREPT PRIVAT
1.4 Domeniul de studii	DREPT
1.5 Ciclu de studii	LICENȚĂ
1.6 Programul de studiu / Calificarea	DREPT

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	DREPTUL FINANȚĂRII ÎNTREPRINDERII DLR4288						
2.2 Titularul activităților de curs	Lect.univ.dr. Sergiu Golub						
2.3 Titularul activităților de seminar	Lect.univ.dr. Sergiu Golub						
2.4 Anul de studiu	IV	2.5 Semestrul	II	2.6. Tipul de evaluare	E	2.7 Regimul disciplinei	DS

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	4	Din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	1
3.4 Total ore din planul de învățământ	36	Din care: 3.5 curs	24	3.6 seminar/laborator	12
Distribuția fondului de timp:					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					30
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					20
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					10
Tutoriat					2
Examinări					2
Alte activități:					
3.7 Total ore studiu individual	64				
3.8 Total ore pe semestru	100				
3.9 Numărul de credite	4				

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	Nu există precondiții, dar este recomandat cursanților înscriși la acest curs parcurgerea în prealabil a întregului modul de drept civil (DLR1104; DLR1204; DLR2108; DLR2213;DLR3115), modulului de drept comercial (Drept comercial I și Drept comercial II) precum și a materiilor opționale din domeniul dreptului privat din anii anteriori.
4.2 de competențe	Nu există precondiții, dar competențe digitale la nivel de utilizator mediu sau superior pot constitui un avantaj.

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1 De desfășurare a cursului	• Este necesară sală de curs cu o capacitate de circa 50 de locuri, tablă, instrumente de scris, proiector video (sau echivalent - tablă electronică, video-wall, proiector laser etc.), rețea wireless cu acces pentru cursanți. • Este interzisă utilizarea telefonului mobil sau a altor aparate pe durata desfășurării cursului, cu excepția situației în care acestea sunt necesare pentru luarea de note scrise sau pentru documentare.
5.2 De desfășurare a seminarului/laboratorului	• Este necesară o sală cu o capacitate de maxim 30 de locuri, tablă, instrumente de scris, rețea wireless cu acces pentru cursanți. • Este necesar ca studentul să aibă la dispoziție sursele de drept pozitiv (pe suport hârtie sau electronic, în funcție de preferințe), suportul de curs predat (în powerpoint și/sau notițele de la curs) și documentele scrise pregătite pentru seminar. • În ipoteza materialelor didactice trimise în format electronic (email, tehnologii cloud, platforme didactice online etc.) studenții trebuie să aibă acces în timp real la rețeaua internet a facultății. • Temele scrise solicitate de titularul de seminar trebuie predate în termen de o săptămână, dacă nu se stabilește altfel. • Este interzisă utilizarea telefonului mobil sau a altor aparate pe durata cursului, cu excepția situației în care acestea sunt necesare pentru luarea de note scrise sau pentru documentare.

6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	1. <i>Cunoaștere și înțelegere</i> • cunoaște și înțelege termenii de specialitate, atât cei de drept comun cât și cei specifici dreptului comercial (raporturilor juridice cu profesioniști) și termenii economici specifici domeniului de finanțare a întreprinderii; • cunoaște și înțelege noțiunile teoretice de bază ale dreptului civil și ale dreptului comercial (raporturilor juridice cu profesioniști); • cunoaște și înțelege instituțiile fundamentale ale raportului juridic civil (raporturile juridice cu profesioniști), în special subiectele raportului juridic civil (persoanele fizice și juridice) și obiectul raportului juridic civil; • cunoaște și înțelege construcția profesionistului persoană juridică, structura patrimonială, funcțiile patrimoniului, operațiunile asupra patrimoniului. • înțelege și utilizează terminologia specifică dreptului civil (raporturilor juridice cu profesioniști) și limbajul economic utilizat în domeniu, înțelege diferența de semnificație semantică față de sensul termenilor în limbajul obișnuit. 2. <i>Explicare, interpretare și aplicare</i> • dezvoltă abilități de utilizare în mod adecvat a cunoștințelor teoretice dobândite în rezolvarea unor aplicații practice (situații de fapt prestabilite - spețe); • aplică la situații practice și interpretează în mod corect dispozițiile dreptului pozitiv studiat; • aplică și interpretează în mod corect deciziile obligatorii ale instanțelor; • competențe privind redactarea de cereri și concluzii; • competențe de rezolvare a unor cazuri practice (spețe), în raport de diferitele instituții studiate. • reflecție critică asupra efectelor normelor de drept civil (raporturile juridice cu profesioniști) și a soluțiilor jurisprudențiale asupra relațiilor sociale reglementate.
Competențe transversale	• formarea abilităților de dezvoltarea a raționamentelor logico-juridice; • formarea abilităților de analiză a practicii judiciare relevante raportat la instituțiile civile (raporturilor juridice cu profesioniști) studiate; • capacitatea de a analiza și de a critica, dacă este cazul, normele juridice civile studiate • capacitatea de a prezenta în mod clar și fluent, oral și în scris, conceptele studiate; • competențe de utilizare interdisciplinară a cunoștințelor dobândite și a terminologiei specifice dreptului civil (raporturilor juridice cu profesioniști).

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	Introducerea studenților într-o subramură a dreptului comercial (raporturilor juridice cu profesioniști) – finanțarea întreprinderii comerciale, familiarizarea cu principalele tehnici juridice și cu conceptele fundamentale ale dreptului comercial.
7.2 Obiectivele specifice	• Formarea unei imagini generale asupra tehnicilor de finanțare a întreprinderii cu scop lucrativ; • Înțelegerea specificului tehnicilor juridice de finanțare a întreprinderii cu scop lucrativ; • Analiza critică a situațiilor și dispozițiilor juridice prin aplicarea corectă a principiilor de drept, a instituțiilor și conceptelor studiate la relațiile sociale reglementate. • Formarea și dezvoltarea deprinderilor necesare în vederea analizării și aplicării instituțiilor dreptului comercial prin corelație unele cu celelalte, și ca parte a unui sistem unitar; • Familiarizarea studenților cu practica judiciară relevantă pe marginea problemelor studiate

8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observații
1. Întreprinderea – concept de bază a noului cod civil. Noțiune. Clasificare. Drept pozitiv. Evoluție. Conceptul de finanțare a întreprinderii.	prelegere interactivă, problematizare, demonstrare, exegeză de text legal, dialog, brainstorming	
2. Tehnici de finanțare a întreprinderii. Enumerare. Analiză comparativă.	prelegere interactivă, problematizare, demonstrare, exegeză de text legal, dialog, brainstorming	
3. Creditul comercial. Noțiune. Evoluție. Reglementări particulare. Legea nr. 72/2013. Art.1417 C.civ. vs. Art. 123 alin. (1) Legea nr. 85/2014	prelegere interactivă, problematizare, demonstrare, exegeză de text legal, dialog, brainstorming	
4. Operațiuni asimilate ipotecii. Concept. Art. 2347 C.civ. Enumerare. Critica reglementării.	prelegere interactivă, problematizare, demonstrare, exegeză de text legal, dialog, brainstorming	
5. Clauza de rezervă a proprietății (art. 2347 C.civ. vs. Art. 123 alin. (6) Legea nr. 85/2014). Vânzarea cu pact de răscumpărare. Cesiunea de creanță cu titlu de garanție.	prelegere interactivă, problematizare, demonstrare, exegeză de text legal, dialog, brainstorming	
6. Fiducia. Tehnică de finanțare a întreprinderii. Operațiunile fiduciare. Fiducia – operațiune "asimilată ipotecii".	prelegere interactivă, problematizare, demonstrare, exegeză de text legal, dialog, brainstorming	
7. Contractul de report – operațiune fiduciară. Contractul de report – "operațiune asimilată".	prelegere interactivă, problematizare, demonstrare, exegeză de text legal, dialog, brainstorming	
8. Leasingul – tehnică de finanțare a întreprinderii. Leasingul – operațiune fiduciară. Leasingul - "operațiune asimilată". Leasingul – drept comun vs. Dreptul	prelegere interactivă, problematizare, demonstrare, exegeză de text legal, dialog, brainstorming	

insolvenței.		
9. Finanțarea întreprinderii prin operațiuni bancare. Noțiuni. Clasificări. Reglementări.	prelegere interactivă, problematizare, demonstrare, exegeză de text legal, dialog, brainstorming	
10. Titlurile de Credit. Creditul cambial. Cambia. Noțiune. Mecanism. Funcționalitate. Reglementare.	prelegere interactivă, problematizare, demonstrare, exegeză de text legal, dialog, brainstorming	
11. Biletul la ordin. Aplicabilitate practică. Studii de caz. Instrumente de plată. Cecul. Noțiune. Mecanism. Funcționalitate. Comparație cu cambia.	prelegere interactivă, problematizare, demonstrare, exegeză de text legal, dialog, brainstorming	
12. Tehnici de finanțare a întreprinderii. Recapitulare.	prelegere interactivă, problematizare, demonstrare, exegeză de text legal, dialog, brainstorming	
8.1. Bibliografie: Obligatorie: • Vasile Nemeș, Drept comercial român, ediția a 3-a revizuită și adăugită, Ed. Hamangiu, București, 2018; • Radu Catană, Drept comercial. În powerpoint, Ed. Universul juridic, București, 2013. • Luminița Tulească, Drept comercial. Întreprinderile comerciale, Ed. Universul juridic, București, 2016 (sursă alternativă) • Gheorghe Piperea, Drept comercial român. Întreprinderea, Ed. C.H. Beck, București, 2012 (sursă alternativă) • S. Golub, Legea insolvenței vs. Codul civil, Phoenix, nr. 45, an 2013, p. 19-26. • S. Golub, Clauza de rezerva a dreptului de proprietate în procedura insolvenței..., RSDC, 3-2018, p 6-40. • S. Golub, Câteva considerații cu privire la definirea fiduciei în Codul civil român, SUBB, nr. 1-2016, p. • Sergiu Golub, Fiducia. Analiza definiției legale. Genul proxim, RRDA 11-2016 p. 31-59. • Sergiu Golub, Fiducia. Analiza definiției legale. Diferența specifică, RRDA 12-2016 p. 23-44. • Sergiu Golub, Fiducia. Părțile și caracterile contractului de fiducie, RRDA nr. 2/2017, p. 59-74 • Sergiu Golub, Fiducia. Efectele contractului de fiducie, RRDA nr. 4-2017, p. 69-92. • Sergiu Golub, Delimitarea fiduciei de alte operațiuni juridice, RRDA 1-2017 p. 67-82. Facultativă: • Sebastian Bodu, Tratat de drept societar, vol. 1,2,3, Ed. Rosetti, București, 2015 • Radu Catană, Probleme actuale ale societăților pe acțiuni. Democrația acționarială, Ed. Sfera Juridică, Cluj-Napoca, 2007 • Sebastian Bodu, Răspunderea civilă a administratorilor și managerilor societăților comerciale, Ed. Rosetti, București, 2018 • Orice sursă actualizată de drept comercial, articole de specialitate, jurisprudență comentată, resurse online, baze de date naționale și internaționale, modele de acte juridice studiate etc.		
8.2 Seminar / laborator	Metode de predare	Observații
1. Întreprinderea – concept de bază a noului cod civil. Noțiune. Clasificare. Drept pozitiv. Evoluție. Conceptul de finanțare a întreprinderii.	dezbatere interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă, elaborarea de proiecte pentru seminar, prezentarea proiectelor, dezbateri pe roluri.	Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar
2. Tehnici de finanțare a întreprinderii. Enumerare. Analiză comparativă.	dezbatere interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă, elaborarea de	Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte.

	proiecte pentru seminar, prezentarea proiectelor, dezbateri pe roluri.	Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar
3. Creditul comercial. Noțiune. Evoluție. Reglementări particulare. Legea nr. 72/2013. Art.1417 C.civ. vs. Art. 123 alin. (1) Legea nr. 85/2014	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă, elaborarea de proiecte pentru seminar, prezentarea proiectelor, dezbateri pe roluri.	Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar
4. Operațiuni asimilate ipotecii. Concept. Art. 2347 C.civ. Enumerare. Critica reglementării.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă, elaborarea de proiecte pentru seminar, prezentarea proiectelor, dezbateri pe roluri.	Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar
5. Clauza de rezervă a proprietății (art. 2347 C.civ. vs. Art. 123 alin. (6) Legea nr. 85/2014). Vânzarea cu pact de răscumpărare. Cesiunea de creanță cu titlu de garanție.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă, elaborarea de proiecte pentru seminar, prezentarea proiectelor, dezbateri pe roluri.	Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar
6. Fiducia. Tehnică de finanțare a întreprinderii. Operațiunile fiduciare. Fiducia – operațiune "asimilată ipotecii".	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă, elaborarea de proiecte pentru seminar, prezentarea proiectelor, dezbateri pe roluri.	Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar
7. Contractul de report – operațiune fiduciară. Contractul de report – "operațiune asimilată".	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă, elaborarea de proiecte pentru seminar, prezentarea proiectelor, dezbateri pe roluri.	Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar
8. Leasingul – tehnică de finanțare a întreprinderii. Leasingul – operațiune fiduciară. Leasingul - "operațiune asimilată". Leasingul – drept comun vs. Dreptul insolvenței.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă, elaborarea de proiecte pentru seminar, prezentarea proiectelor, dezbateri pe roluri.	Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar
9. Finanțarea întreprinderii prin operațiuni	dezbateri interactive,	Pentru activitatea la seminar

bancare. Noțiuni. Clasificări. Reglementări.	brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă, elaborarea de proiecte pentru seminar, prezentarea proiectelor, dezbateri pe roluri.	studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar
10. Titlurile de Credit. Creditul cambial. Cambia. Noțiune. Mecanism. Funcționalitate. Reglementare.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă, elaborarea de proiecte pentru seminar, prezentarea proiectelor, dezbateri pe roluri.	Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar
11. Biletul la ordin. Aplicabilitate practică. Studii de caz. Instrumente de plată. Cecul. Noțiune. Mecanism. Funcționalitate. Comparatie cu cambia.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă, elaborarea de proiecte pentru seminar, prezentarea proiectelor, dezbateri pe roluri.	Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar
12. Tehnici de finanțare a întreprinderii. Recapitulare.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă, elaborarea de proiecte pentru seminar, prezentarea proiectelor, dezbateri pe roluri.	Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar
Bibliografie A se vedea pct. 8.1.		

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

Temele de curs și seminar propuse au în vedere necesitatea completării și aprofundării cunoștințelor obținute la materiile studiate anterior, în special la Drept comercial I și Drept comercial II, în vederea unei tratări extinse a materiei în zona tehnicilor juridice de finanțare a întreprinderii, având caracter de actualitate în cercetarea fundamentală și aplicativă din domeniul dreptului comercial (raporturile juridice civile cu profesioniști), iar abordarea lor în cadrul acestei discipline se bazează pe reglementările în vigoare și pe evoluțiile doctrinare și jurisprudențiale contemporane.

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	Nivelul de cunoaștere și înțelegere a materiei studiate, în raport de capacitatea de prezentare și utilizare adecvată a tehnicilor juridice de finanțare a întreprinderii și a conceptelor de specialitate	Examen scris, 1 subiect deschis, cu multiple probleme juridice. Depistarea unei probleme juridice se punctează de la 0,1-0,25 din nota finală în funcție de complexitate,	90% din nota finală este acordată pentru răspunsul la testul de examen. 1 punct se acordă din oficiu.

	juridice și economice studiate; Rezolvarea unui caz practic imaginar (după modelul celor propuse și analizate la curs și seminar) care presupune identificarea și soluționarea mai multor probleme juridice de drept comercial și nu numai.	acuratețea exprimării, limbaj, concizie, coerență etc. Soluționarea problemelor depistate prin evidențierea regimului juridic aplicabil respectivei ipoteze juridice se punctează cu 0,5-0,75 din nota finală în funcție de complexitate, acuratețea exprimării, limbaj, concizie, coerență etc	
		Baremul afișat după expirarea timpului de examen este orientativ, orice problemă juridică depistată și tratată de către cursant care nu se regăsește în barem va fi punctată, de asemenea problemele orientative indicate în barem nu sunt obligatorii pentru studenți	Pentru studenții cu activitate la seminarii care au obținut minim nota cinci la examen, cele două punctaje se cumulează. Dacă rezultatul final este fracționat, se rotunjește în sus dacă zecimala este de la 5 la 9. Rezultatul final nu poate depăși nota 10.
10.5 Seminar/laborator	Nivelul de cunoaștere și înțelegere a materiei studiate, în raport de capacitatea de prezentare și utilizare adecvată a instituțiilor dreptului comercial și a conceptelor de specialitate; răspunsul la întrebări; redactarea de referate sau alte lucrări; prezentarea acestora în fața colegilor; îndeplinirea altor activități practice propuse de către titularul de seminar; Rezolvarea unor cazuri practice imaginare sau reale care presupune identificarea și soluționarea mai multor probleme juridice de drept comercial și nu numai.	Evaluare pe baza participării la seminar și a evaluării pe parcurs. Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar	Până la 30% din nota finală, dacă nota obținută la examen este minim cinci.
10.6 Standard minim de performanță			
Examen scris: Pentru promovarea examenului este necesară obținerea unui punctaj minim de 4.00 (patru) la care se adaugă punctul din oficiu 1 (unu), punctajul minim de promovare fiind 5.00 (cinci). Punctajul se va obține ca urmare a identificării unor probleme juridice de drept comercial sau pluridisciplinare (0,1-0,25 pct. din nota finală pentru fiecare problemă depistată în funcție de complexitate, acuratețea exprimării, limbaj, concizie, coerență etc.) și a tratării juridice a acestora prin identificarea regimului juridic aplicabil respectivelor situații (inclusiv prin indicarea corectă a dispozițiilor dreptului pozitiv incidente) (soluționarea problemelor depistate prin evidențierea regimului juridic aplicabil respectivei ipoteze juridice se punctează cu 0,5-0,75 din nota finală în funcție de complexitate, acuratețea exprimării, limbaj, concizie, coerență etc). Pentru activitatea la seminar studenții pot primi până la 3 puncte din nota finală. Punctajul se poate acorda și în fracțiuni de puncte. Punctele se cumulează doar cu notele mai mari sau egale cu cinci. Responsabilitatea acordării punctajului aparține titularului de seminar.			

Data completării

Semnătura titularului de curs

Semnătura titularului de seminar

21.09.2024

.....

.....

Data avizării în departament

Semnătura directorului de departament

.....

.....