

FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	UNIVERSITATEA BABEȘ-BOLYAI
1.2 Facultatea	DREPT
1.3 Departamentul	DREPT PRIVAT
1.4 Domeniul de studii	DREPT
1.5 Ciclul de studii	LICENȚĂ
1.6 Programul de studiu / Calificarea	DREPT

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	CONTRACTE DE DISTRIBUȚIE						
2.2 Titularul activităților de curs	Conf.univ.dr. Șerban Diaconescu						
2.3 Titularul activităților de seminar	Conf.univ.dr. Șerban Diaconescu						
2.4 Anul de studiu	IV	2.5 Semestrul	I	2.6. Tipul de evaluare	E	2.7 Regimul disciplinei	DS

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	3	Din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	1
3.4 Total ore din planul de învățământ	42	Din care: 3.5 curs	28	3.6 seminar/laborator	14
Distribuția fondului de timp:					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					10
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					10
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					10
Tutoriat					2
Examinări					1
Alte activități:					-
3.7 Total ore studiu individual	33				
3.8 Total ore pe semestru	75				
3.9 Numărul de credite	3				

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	• Nu este cazul.
4.2 de competențe	• Nu este cazul.

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1 De desfășurare a cursului	- Cursurile se vor desfășura față în față Pentru comunicarea cu studenții se va utiliza platforma Google G Suit for Education a Facultății de Drept, sau, ca variantă de rezervă, pe platforma Microsoft Teams. - Este necesar ca studentul să aibă la dispoziție Codul civil, un caiet pentru notițe și orice alt document transmis de către cadrul didactic.
5.2 De desfășurare a seminarului/laboratorului	Este necesar ca studentul să aibă la dispoziție Codul civil, notițele de curs și documentele scrise pregătite pentru seminar.

	• Temele scrise, eventual solicitate de titularul de seminar, trebuie predate în termen de o săptămână, dacă nu se stabilește altfel. • Spețele transmise în avans trebuie rezolvate individual de studenți, anterior seminarului, dacă nu se stabilește altfel de către conducătorul activității de seminarizare.
--	---

6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	1. <i>Cunoaștere și înțelegere</i> • cunoaște și înțelege noțiunea de rețea de distribuție; • cunoaște și înțelege noțiunile teoretice de bază ale pieței concurențiale; • cunoaște și înțelege contractele prin intermediul cărora se realizează operațiunile de distribuție; • cunoaște și înțelege noțiunea de contract cadru și valențele sale practice. • înțelege și utilizează terminologia specifică raporturilor de distribuție. 2. <i>Explicare, interpretare și aplicare</i> • dezvoltă abilități de utilizare în mod adecvat a cunoștințelor dobândite în rezolvarea unor aplicații practice; • aplică la situații practice și interpretează în mod corect dispozițiile legale incidente în raporturile de distribuție; • competențe privind redactarea de contracte de distribuție; • competențe de rezolvare a unor cazuri practice (spețe), în raport de diferitele instituții studiate. • reflecție critică asupra efectelor normelor de drept civil asupra relațiilor de distribuție.
Competențe transversale	• formarea abilităților de dezvoltare a raționamentelor logico-juridice; • formarea abilităților de analiză a practicii judiciare relevante raportat la instituțiile studiate; • capacitatea de a analiza și de a critica, dacă este cazul, normele juridice civile studiate • capacitatea de a prezenta în mod clar și fluent, oral și în scris, conceptele studiate; • competențe de utilizare interdisciplinară a cunoștințelor dobândite și a terminologiei specifice raporturilor de distribuție.

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	• Introducerea studenților în materia contractelor de distribuție, familiarizarea cu principalele instituții și cu conceptele fundamentale ale contractelor de distribuție.
7.2 Obiectivele specifice	• Înțelegerea specificului juridic și economic al raporturilor de distribuție; • Analiza critică a situațiilor juridice prin aplicarea corectă a normelor, instituțiilor și conceptelor studiate la relațiile de distribuție. • Formarea unei imagini generale asupra modelelor contractuale utilizate în raporturile de distribuție din perspectiva aplicării lor la situațiile practice; • Formarea și dezvoltarea deprinderilor necesare în vederea analizării și redactării unor contracte de distribuție; • Familiarizarea studenților cu practica judiciară relevantă pe marginea problemelor studiate

8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observații
1. Cadrul de desfășurare al activității de distribuție. Activitățile de distribuție.	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
2. Contractul de distribuție. Provocări teoretice și practice	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
3. Contractul-cadru de distribuție. Noțiune și distincție față de alte formule contractuale	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
4. Clauzele de randament.	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
5. Prețul în contractele de distribuție.	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
6. Contractul de aprovizionare exclusivă.	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
7. Contractul de distribuție exclusivă.	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
8. Contractul de distribuție selectivă.	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
9. Contractul de franciză. Noțiune. Faza precontractuală.	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
10. Contractul de franciză. Efecte.	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
11. Contractul de agenție. Noțiune.	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
12. Contractul de agenție. Norme de protecție a agentului	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
13. Contractul de comision.	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.
14. Contractul de consignație.	prelegere interactivă	Prezentare față în față, cu scheme suport și materiale suport încărcate pe platformă.

Bibliografie

Obligatorie:

- Cursul înregistrat și notele de curs;
- Legislație și jurisprudență:
- Codul civil;

Facultativă:

- Ș. Diaconescu, *Contractul-cadru de distribuție comercială*, Ed. Universul Juridic, București, 2010;
- F. Moțiu, *Contractele speciale în noul Cod civil*, ed. A-V- a, Ed. Universul Juridic, București, 2014;
- F. Buy, M. Lamoureux, J.-C. Roda, *Droit de la distribution*, L.G.D.J., Paris, 2017.
- L. Vogel, J. Vogel, *Droit de la franchise*, Ed. Bruylant, Paris, 2017.
- Didier Ferrier – *Droit de la distribution*, Ed. Litec, Paris, 2012 și ed. urm..
- Jaques Ghestin, Martine Behar-Touchais, Georges Virassamy - *Les contrats de la distribution*, Ed. L.G.D.J., Paris 1999.
- Christel Diloy – *Le contrat d'agence commercial en droit international*, L.G.D.J., Paris, 2000..
- Ph. Le Tourneau, *Le contrats de concession*, Litec, Paris, 2003.
- Ph. Le Tourneau, *Le contrats de franchisage*, Litec, Paris, 2003.

- CREDA, (Centre de recherche sur le droit des affaires), sub conducerea lui A. Sayang si coordonarea lui D. Tallon, colectiv, *Le contrat-cadre*, Paris, Litec, 1995, vol. I și II.
- J. Gatsi, *Le contract-cadre*, L.G.D.J., Paris, 1996.

8.2 Seminar / laborator	Metode de predare	Observații
1. Cadrul de desfășurare al activității de distribuție. Activitățile de distribuție.	prelegere interactivă, brainstorming, învățare dirijată	
2. Contractul de distribuție. Provocări teoretice și practice	prelegere interactivă, brainstorming, învățare dirijată și prin descoperire	
3. Contractul-cadru de distribuție. Noțiune și distincție față de alte formule contractuale	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă.	
4. Clauzele de randament.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă.	
5. Prețul în contractele de distribuție.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă.	
6. Contractul de aprovizionare exclusivă.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă.	
7. Contractul de distribuție exclusivă.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă.	
8. Contractul de distribuție selectivă.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă.	
9. Contractul de franciză. Noțiune. Faza precontractuală.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă.	
10. Contractul de franciză. Efecte.	dezbateri interactive, brainstorming,	

	rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă.	
11. Contractul de agenție. Noțiune.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă.	
12. Contractul de agenție. Norme de protecție a agentului	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă.	
13. Contractul de comision.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă.	
14. Contractul de consignație.	dezbateri interactive, brainstorming, rezolvare de spețe prin activități interactive, învățare în echipă.	
Bibliografie A se vedea pct. 8.1.		

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

Temele de curs și seminar propuse au în vedere necesitatea tratării integrale a materiei, având caracter de actualitate în cercetarea fundamentală și aplicativă din domeniul dreptului civil, iar abordarea lor în cadrul acestei discipline se bazează pe reglementările în vigoare și pe evoluțiile doctrinare și jurisprudențiale contemporane. Deopotrivă, tematica disciplinei acoperă toate aspectele majore relevante din perspectiva înțelegerii raporturilor de distribuție, în raport de standardele comunității profesionale.

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	Nivelul de cunoaștere și înțelegere a materiei studiate, în raport de capacitatea de prezentare și utilizare adecvată a instituțiilor specifice raporturilor de distribuție	Examen scris, 3 subiecte aplicații practice. Studentul poate opta pentru evaluare pe parcurs care contează 50% la nota finală.	90% - 100%

	și a conceptelor de specialitate; Rezolvarea de cazuri practice, după modelul celor propuse și analizate la curs și seminar.		
10.5 Seminar/laborator	Nivelul de cunoaștere și înțelegere a materiei; Capacitatea de a utiliza în mod adecvat conceptele studiate; Modul de abordare și de rezolvare a cazurilor practice propuse.	Evaluare pe baza participării la seminar și a evaluării pe parcurs.	Până la 10%
10.6 Standard minim de performanță			
Pentru promovarea examenului trebuie dobândite competențele de înțelegere a problemelor studiate și de aplicare la situații practice.			

Data completării

01.09.2025

Semnătura titularului de curs

.....

Semnătura titularului de seminar

.....

Data avizării în departament

.....

Semnătura directorului de departament

.....